

## FRÉTTATILKYNNING

26. október 2011

# Marel kynnir afkomu þriðja ársfjórðungs 2011

## Metfjórðungur í sölu og góð afkoma

- Tekjur þriðja ársfjórðungs 2011 námu 169,1 milljónum evra, sem er 13,1% aukning samanborið við þriðja ársfjórðung 2010 [Q3 2010: 149,5 milljónir evra].
- EBITDA var 25,8 milljónir evra, sem er 15,3% af tekjum [Q3 2010: 19,9 milljónir evra].
- Rekstrarhagnaður (EBIT) var 19,5 milljónir evra, sem er 11,5% af tekjum [Q3 2010: 13,8 milljónir evra].
- Hagnaður nam 10,5 milljónum evra á þriðja ársfjórðungi 2011 [Q3 2010: 2,4 milljónir evra].
- Sjóðstreymi er traust og nettó vaxtaberandi skuldir námu 243,3 milljónum evra í lok þriðja ársfjórðungs 2011 [Q3 2010: 271,1 milljónir evra].
- Pantanabók heldur áfram að styrkjast í takt við stöðugt framboð nýrra vara og aukningu í fjölda nýrra pantana á ársfjórðungnum. Pantanastaða nam 204,2 milljónum evra í lok þriðja ársfjórðungs 2011 og hefur aldrei verið sterkari [Q3 2010: 141,2 milljónir evra].

Þriðji ársfjórðungur 2011 var mjög góður hjá Marel. Tekjur námu 169,1 milljónum evra, sem er 13% aukning samanborið við sama tímabil fyrir ári og 4% samanborið við fyrri ársfjórðung, þrátt fyrir sumarleyfistímann. Rekstrarhagnaður var 11,5% af veltu sem er í samræmi við markmið fyrirtækisins um rekstrarhagnað upp á 10-12% af veltu á árinu.

Tekjur fyrstu níu mánaða ársins námu 484,5 milljónum evra, sem er 16,9% aukning samanborið við sama tímabil fyrir ári. Leiðréttur rekstrarhagnaður fyrir fyrstu níu mánuði ársins var 51,5 milljónir evra, sem er 10,6% af tekjum, og leiðrétt EBITDA var 70,1 milljónir evra, eða 14,5% af tekjum.<sup>1</sup> Horfur út árið eru jákvæðar.

### Theo Hoen, forstjóri:

*„Ársfjórðungurinn var mjög góður hjá Marel þrátt fyrir sumarleyfistímann. Sá vöxtur sem einkennir starfsemina er að öllu leyti innri vöxtur. Tekjur fyrstu níu mánaða ársins jukust um 17% samanborið við sama tímabil fyrir ári og rekstrarhagnaður nam 10,6% af veltu, sem er í fullu samræmi við EBIT markmið okkar fyrir árið. Landfræðileg dreifing verkefna er góð eins og nýleg dæmi sýna, þar á meðal sala á nýju fiskvinnslukerfi til Kína, sem og sú velgengi sem ‚co-extrusion‘ pylsugerðarkerfin okkar njóta á hefðbundnum mörkuðum. Þetta jafnvægi skapar góða undirstöðu fyrir áframhaldandi vöxt og verðmætasköpun.*

*Það er fjöldi nýrra vara og lausna í pípunum hjá okkur fyrir allar þær iðngreinar sem við þjónum. Á meðal nýjunga má nefna AeroScalder tækið sem notað er til að losa fjaðrir af kjúklungi. AeroScalder notast við heitt loft og dregur þannig úr notkun vatns, sem er takmörkuð og sífelld verðmætari auðlind. Auk þess að draga úr kostnaði viðskiptavina er þetta tæki gott dæmi um þá viðleitni okkar að þróa umhverfisvænar vörur sem stuðla að sjálfbærni.“*

<sup>1</sup> Einskíptiskostnaður á öðrum ársfjórðungi 2011 upp á 11,1 milljónir evra, tengdur samningi um nýtt fyrirkomulag lífeyrissjóðsmála hjá Stork, er ekki talinn með í leiðréttum tölum fyrir árið 2011.

### Virði fyrirbyggjandi pantana aldrei meira

Marel nýtur áfram góðs af sterkri markaðsstöðu og stöðugu framboði nýrra vara. Nýjar pantanir, að meðtöldum þjónustutekjum, námu 197,0 milljónum evra á þriðja ársfjórðungi 2011, samanborið við 165,4 milljónir á sama tímabili fyrir ári. Sem fyrr var virði nýrra pantana umfram afgreiddar pantanir og heldur verkefnastaðan þar af leiðandi áfram að styrkjast og hefur aldrei verið betri. Virði pantana nam 204,2 milljónum evra í lok þriðja ársfjórðungs 2011 samanborið við 141,2 milljónir evra á sama tíma fyrir ári.

## Afkoma þriðja ársfjórðungs 2011

### Lykiltölur úr rekstri – helstu tölur í þúsundum evra

Rekstrarreikningur	Q3	Q3	Breyting	YTD	YTD	Breyting
Á samstæðugrunni (leiðrétt) samanborið við kjarnastarfsemi 2010	2011	2010 <sup>2)</sup>	í %	2011 <sup>1)</sup>	2010 <sup>2)</sup>	í %
Tekjur	169.063	149.523	13,1	484.454	414.453	16,9
Framlegð	60.692	52.240	16,2	177.492	158.249	12,2
<i>Framlegð sem hlutfall af sölu</i>	35,9	34,9		36,6	38,2	
Rekstrarhagnaður (EBIT)	19.453	13.806	40,9	51.533	44.081	16,9
<i>EBIT sem hlutfall af sölu</i>	11,5	9,2		10,6	10,6	
EBITDA	25.819	19.938	29,5	70.084	61.956	13,1
<i>EBITDA sem hlutfall af sölu</i>	15,3	13,3		14,5	14,9	
Hagnaður	10.472	2.396	337,1	19.476	8.127	139,6
<i>Hagnaður sem hlutfall af heildartekjum</i>	6,2	1,6		4,0	1,9	
Nýjar pantanir <sup>3)</sup>	196.967	165.428	19,1	526.499	449.847	17,0
Pantanabók	-	-		204.199	141.226	44,6
<sup>1)</sup> Tölur fyrir árið 2011 eru leiðréttar fyrir 11,1 milljón evra einskiptiskostnaði tengdum lífeyrissjóðsmálum.						
<sup>2)</sup> Tölur fyrir 2010 miðast við kjarnastarfsemi, að undanskilinni starfsemi Stork Inter Iberica, og tölur fyrir árið í heild eru leiðréttar fyrir 7,6 milljón evra aukagreiddslu til lífeyrissjóðs Stork.						
<sup>3)</sup> Þjónustutekjur meðtaldar.						
<b>Á samstæðugrunni</b>	<b>Q3</b>	<b>Q3</b>		<b>YTD</b>	<b>YTD</b>	
	<b>2011</b>	<b>2010</b>		<b>2011</b>	<b>2010</b>	
<b>Sjóðstreymi</b>						
Handbært fé frá rekstri fyrir fjármagnsliði og skatta	22.330	23.589		43.821	81.430	
Handbært fé frá rekstri	17.489	16.598		28.659	58.227	
Fjárfestingar	(6.924)	(4.366)		(17.765)	(10.662)	
Fjármögnun	(8.232)	(4.128)		(40.789)	(30.994)	
Nettó aukning (minnkun) á handbæru fé	2.334	8.104		(29.895)	16.571	
<b>Efnahagur</b>						
Nettó vaxtaberandi skuldir				243.348	271.141	
Veltufé <sup>4)</sup>				83.331	72.884	
<sup>4)</sup> Viðskiptakröfur, birgðir, verk í vinnslu og lánardrottmar.						

	YTD 2011	YTD 2010
<b>Kennitölur</b>		
Veltufjárhluftfall	1,2	1,5
Lausafjárhluftfall	0,8	1,2
Fjöldi útistandandi hluta í þúsundum	735.569	727.136
Markaðsvirði hlutfjár í milljónum evra miðað við gengi í lok tímabils	540,2	433,8
Arðsemi eiginfjár	7,3%	3,3%
Hagnaður per hlut í evru sentum	2,65	1,12
Skuldsetningarhlutfall <sup>5)</sup>	2,53	3,60
<sup>5)</sup> Nettó vaxtaberandi skuldir / leiðrétt LTM EBITDA		

## Markaðir

Kjarnastarfsemi Marel beinist að fjórum undirgreinum matvælaíðnaðarins: Vinnsla á kjúklingi, fiski, kjöti og frekari vinnslu.

**Kjúklingur:** Fjöldi nýrra pantana á þriðja ársfjórðungi var góður, og bárust meðal annars stórar pantanir frá Frakklandi og Danmörku. Þá var lokið við uppsetningu á stóru kerfi í Kína, eitt af nokkrum slíkum verkefnum sem hafi verið í vinnslu undanfarin tvö ár. Þar með getur Marel nú sýnt tilvonandi viðskiptavinum í Kína með áþreifanlegum hætti fram á kosti slíkra kerfa, sem er mikilvægt fyrir frekari vöxt fyrirtækisins í þessum heimshluta. Greinendur búast við lægra fóðurverði á komandi ári og er líklegt að það muni skila sér í aukinni arðsemi hjá viðskiptavinum okkar, einkum í Bandaríkjunum. AeroScalder tæki fyrirtækisins hlaut þá viðurkenningu að vera tilnefnt til sjálfbærniverðlauna kjúklingaiðnaðarins í Hollandi, sem mun eflaust auka áhugann á þeirri nýstárlegu tækni sem þetta tæki byggir á við losun fjaðra.

**Fiskur:** Það var góð virkni á þriðja ársfjórðungi í fiskiðnaði. Nokkur stór laxavinnslukerfi voru seld og laxaskurðarvélar fyrirtækisins nutu áframhaldandi velgengni á helstu mörkuðum. Í hvítfiski skrifaði Marel undir stóran samning við kínverska fiskvinnslufyrirtækið Pacific Andes, eitt stærsta fiskvinnslufyrirtæki heims, um sölu á nýju vinnslukerfi sem er sérstaklega hannað til að hámarka sjálfvirkni í afkastamiklum vinnslustöðvum. Þá hlaut Marel verðlaun sem framúrskarandi framleiðandi tækjabúnaðar á heildina litið (e. The Overall Outstanding Supplier) þegar Íslensku sjávarútvegsverðlaunin voru afhent á opunardegi Íslensku sjávarútvegssýningarinnar í september.

**Kjöt:** Fjöldi nýrra pantana var í takt við áætlanir. Meðal annars bárust stórar pantanir á StreamLine og nýtingarkerfum (e. meat harvesting systems) frá Nýja-Sjálandi, sem er vaxandi markaður, sem og beikonvinnslukerfum frá Norður-Ameríku. Sérstaklega eftirtektarverð var pöntun frá stórum beikonframleiðanda í Bandaríkjunum upp á nokkur eintök af nýju IBS 4600 skurðarvélinni sem sett var á markað fyrir á árinu. Töluvert var líka um nýjar pantanir á skurðarvélum á tímabilinu. Marel stóð fyrir Meat ShowHow sýningu í hýsakynnum fyrirtækisins í Árósum, Danmörku, um miðjan september sem dró að um 200 gesti víðs vegar að, meðal annars frá Nýja-Sjálandi. Marel kynnti allt það nýjasta í búnaði og kerfum fyrir vinnslu á kjöti og uppskar töluverðan fjölda sölutækifæra. Búist er við að nýjar pantanir frá Evrópu og Norður-Ameríku muni setja svip sinn á komandi ársfjórðung.

**Frekari vinnsla:** Þriðji ársfjórðungur var sá besti hingað til hvað fjölda pantana varðar hjá iðnaðarsetri Marel fyrir frekari vinnslu, þökk sé einkum stórri pöntun á ‚co-extrusion‘ pylsugerðarkerfum. Að öðru leyti voru júlí- og ágúst mánuðir rólegir vegna sumarleyfa en pantanir tóku aftur við sér í september, og var eftirspurnin mest eftir RevoPortioner og eldunar búnaði. Þá var kláruð uppsetning á nokkrum heildarvinnslukerfum yfir sumarmánuðina, þar á meðal pylsugerðarkerfum í Bretlandi og Þýskalandi, sem og skurðar-, hjúpunar-, eldunar- og frystibúnaði í Þýskalandi, Spáni og Austur-Evrópu. Flest verða þessi kerfi notuð sem sýningardæmi fyrir tilvonandi viðskiptavinum.

## Nýsköpun

**StreamLine:** Margir kjötframleiðendur glíma í dag við lægri framlegð, hærri kostnað og skort á vinnuafli. Það er þess vegna mikilvægara en nokkru sinni fyrir framleiðendur að geta stjórnað, mælt og fylgst náið með öllum hliðum vinnsluferlisins. StreamLine, háþróaða úrbeiningar- og snyrtilínan frá Marel, er sérstaklega hönnuð til að uppfylla þarfir viðskiptavina fyrir sveigjanlegt og auðstillanlegt kerfi sem færir þeim gögn um alla helstu vísa í vinnsluferlinu – þar á meðal nýtingu, afköst og gæði – í rauntíma. Kerfið býður meðal annars upp á upplýsingar um frammistöðu hvers starfsmanns á línunni. Gagnasöfnun og skýrslugerð byggjast á samþættingu StreamLine við Innova, framleiðslustýringarhugbúnað Marel.

Tveir-þriðju hlutar afurða austurríska kjötframleiðandans Norbert Marcher GesmbH eru fluttir út til stórra verslunarkeðja um allan heim. Marcher er með tvær StreamLine vinnslulínur í vinnlustöð fyrirtækisins í Graz og nýtir sér að fullu þær upplýsingar sem línurnar veita. „Við styðjumst við daglegar skýrslur til að rýna í þætti eins og frammistöðu línunnar í heild, sem og einstakra starfsmanna, og til að gera breytingar þegar þörf er á,“ segir framleiðslustjórinn Jörg Mai. „Hefðbundnar vinnslulínur sýna heildarnýtingu, sem er ágætt, en til að hámarka nýtingu þarf að vera hægt að greina frammistöðu einstakra starfsmanna. Til þess þarf þróað tölvustýrt kerfi.“ Norbert Marcher, eigandi fyrirtækisins, bætir við: „Innova skýrslugerfið hefur skilað sér í mun betri nýtingu og auknum afköstum.“

## Rekstrarhagræði

### Kostnaðaraðhald

Marel leggur áfram ríka áherslu á kostnaðaraðhald og hagræðingu. Þrátt fyrir aukin umsvif er áfram unnið að frekari verðmætasköpun með því tryggja að sú lækkun á kostnaðargrunni félagsins sem náðst hefur á undanförunum ársfjórðungum verði varanleg.

### Sjóðstreymi

Handbært fé frá rekstri er áfram traust og nemur 22,3 milljónum evra á þriðja ársfjórðungi 2011, fyrir fjármagnsliði og skatta. Efnahagsreikningurinn er sterkur og eru nettó skuldir félagsins nú 243,3 milljónir evra samanborið við 271,1 milljón í lok þriðja ársfjórðungs 2010. Á heildina litið er fyrirtækið vel í stakk búið til að takast á við frekari vöxt.

## Horfur

Markaðsaðstæður eru áfram hagstæðar. Marel hefur styrkt markaðsstöðu sína enn frekar með nýjum lausnum og frekari markaðssókn. Sterk pantanabók gefur góð fyrirheit um framhaldið á komandi mánuðum. Engu að síður má gera ráð fyrir að afkoman verði breytileg milli ársfjórðunga vegna sveiflna í þöntunum og tímasetningu stærri verkefna.

## Kynningarfundur 27. október 2011

Marel boðar til kynningarfundar um afkomu félagsins fimmtudaginn 27. október kl. 8:30 í húsnæði félagsins að Austurhrauni 9, Garðabæ. Fundinum verður einnig netvarpað: [www.marel.com/webcast](http://www.marel.com/webcast)

## Birtingardagar fyrir reikningsárin 2011 og 2012 og aðalfundur 2012

Birtingardagar fyrir reikningsárið 2011:

- |                         |                  |
|-------------------------|------------------|
| ▪ 4. ársfjórðungur 2011 | 1. febrúar 2012  |
| ▪ Aðalfundur Marel hf.  | 29. febrúar 2012 |

Birtingardagar fyrir reikningsárið 2012:

- |                         |                  |
|-------------------------|------------------|
| ▪ 1. ársfjórðungur 2012 | 26. apríl 2012   |
| ▪ 2. ársfjórðungur 2012 | 25. júlí 2012    |
| ▪ 3. ársfjórðungur 2012 | 24. október 2012 |
| ▪ 4. ársfjórðungur 2012 | 30. janúar 2013  |

### Frekari upplýsingar veita:

Jón Ingi Herbertsson, fjárfesta- og almannatengsl. Sími: 563-8451

Erik Kaman, fjármálastjóri. Sími: 563-8072

Sigsteinn Grétarsson, aðstoðarforstjóri Marel. Sími: 563-8072

### Um Marel

Marel er í hópi stærstu útflutningsfyrirtækja Íslands og er í fararbroddi á heimsvísu í þróun og framleiðslu á háþrúðum búnaði og kerfum til vinnslu á fiski, kjöti og kjúklingi. Fyrirtækið starfrækir skrifstofur og dótturfyrirtæki í meira en 30 löndum, auk 100 umboðsmanna og dreifingaraðila.

### Athygli fjárfesta er vakin á eftirfarandi:

Sumar staðhæfingar í þessari fréttatilkynningu kunna að vera byggðar á mati og áætlunum stjórnenda félagsins en ekki á staðreyndum sem hægt er að sannreyna við birtingu hennar. Í eðli sínu fela slíkar staðhæfingar því í sér óvissu. Við vekjum þess vegna athygli fjárfesta á því að margir þættir geta haft þau áhrif að rekstrarumhverfi og afkoma verði með öðrum hætti en forsendur gera ráð fyrir í þessari tilkynningu. Tilkynningin verður ekki endurskoðuð eftir birtingu hvað þetta varðar.